

SIE KENNEN DIE HERAUSFORDERUNGEN IM ÖSTERREICH-VERTRIEB

Wirtschaftlichkeit im Personaleinsatz:

Sinkende Besuchsfrequenzen und Flächenerträge machen starre Außendienst-Fixkosten von bis zu 120.000 € p.a. unrentabel.

Freie Handelsvertreter:

Prioritäten schwanken. Der Fokus liegt auf dem Verkauf. Visuelle Flächenpflege, Deko und Muster-Audits kommen im Alltag häufig zu kurz.

Schlechte Schulungsquoten:

Mangelnde Abstimmung mit der Filial- und Abteilungsleitung führt zu schlecht besuchten oder ausfallenden Produkt-Schulungen.

Die Lösung: posprofessional

Ihr spezialisierter On-Demand-Partner für Visual Merchandising, POS-Audits und Schulungs-Orchestrierung.
Wir sichern Ihre Markenpräsenz in bis zu 120 Möbelhäusern pro Zyklus.

bis zu 75%
FIXKOSTEN-ERSPARNIS

Unser B2B-Leistungsportfolio

1. Merchandising & POS-Audit

- **2 Saison-Zyklen:** Umsetzung des Markenkonzepts vor Ort (Frühjahr/Herbst).
- **Kojen-Perfektion:** Dokumentation des Präsentationsstatus, Auspreisung & Lichtausrichtung.
- **Agile Kapazitäten:** Kurzfristiger Einsatz bei Sortimentswechseln.
- **Protokoll:** Foto-Dokumentation, standortbezogen, direkter Zugriff über unsere Datenbank für Ihre Vertriebsleitung.

2. Remote Training Orchestration

- **Slot-Sicherung:** Verbindliche Terminbuchung mit den Filial- oder Abteilungsleitungen.
- **Teilnehmer-Garantie:** Aktive Einbindung des Verkaufspersonals im Haus.
- **Technik-Check:** Reibungslose Durchführungsgarantie von Life- und Online-Schulungen.
- **Feedback-Reporting:** Auswertung für Ihre Schulungsabteilung.

3. Digitales Zwischen-Monitoring (Opt.)

- **Transparenz im Intervall:** Status-Checks zwischen den Hauptbesuchen.
- **Handels-Abstimmung:** Flexible Umsetzung in Absprache mit der Retail-GF.
- **Multi-Channel:** Uploads via Abteilungsleiter oder Merchandising-Kontakt.
- **Lückenlose Dokumentation und Kontrolle:** Absicherung Ihres Flächen-Investments.

Wirtschaftlichkeitsvergleich (Beispiele: 20 und 50 Filialen in Österreich)

Betreuungsmodell	Kosten p.a. (geschätzt) Inkl. Lnk. und KFZ	Leistung & Risiko
Angestellter Außendienst	ca. 80.000 € – 120.000 €	Hohe Fixkosten (Gehalt, KFZ, Spesen). Oft geringe Filialdichte oder saisonaler Leerlauf.
Freier Handelsvertreter	Provisionen + Abfindungsrisiko	Fokus liegt auf Verkauf; visuelle Flächenpflege und Schulungen kommen oft zu kurz.
posprofessional (All-in Paket)	20+ Verkaufsflächen 2+ Besuchszyklen p. a. ab 19.000 € 50+ Verkaufsflächen 2+ Besuchszyklen p. a. ab 39.000 €	100 % planbar & 0 € Fixkostenrisiko: Garantierte POS-Exzellenz, 2+ Besuchszyklen p. a., Foto-Dokumentation, Schulungs-Organisation.

Jahre Branchen-Expertise in Österreich und Südtirol

20+

Als erfahrene Branchen-Profis (Alex Freiler & Thomas Lörsch) kennen wir die Entscheidungsträger, Hausleiter, Abteilungsleiter, Verkäufer und Abläufe im **Fachhandel** und der **Großfläche**. Wir sprechen die Sprache des Handels und garantieren eine reibungslose Umsetzung direkt auf der Fläche.